http://tm.softbank.jp/

## 株式会社エスクリ 様

拠点拡大で急増した IT インフラコストを SmartVPN とデータセンターで最適化、さらに新規拠点開設時の運用負荷も軽減



ブライダル業界で急成長している株式会社エスクリ(以下、エクスリ)は、事業拡大を目指して積極的な出店を行っています。これにともない、全国の拠点と本社、データセンターを結ぶネットワークのコスト増大が課題となっていました。そこでネットワークおよびデータセンターのインフラを見直し、コストを最適化するため基盤ネットワークに「SmartVPN」を選択。既存データセンターに構築した基幹システムは、ソフトバンクのデータセンターに移設しました。さらに、モバイルデバイスやモバイルルータから「SmartVPN」に接続するゲートウェイもソフトバンクで統一した結果、IT インフラのトータルコスト削減を実現しました。

## ■課題と導入の効果



テレビ会議システムのために導入していた ネットワークとデータセンターのランニン グコストが負荷になっていました。



「SmartVPN」へネットワークを移行し、 ソフトバンクのデータセンターにシステム を移設してコスト削減に成功しました。

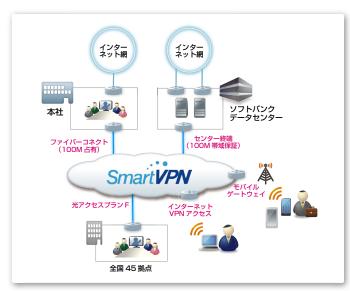


新規拠点の開設時にネットワーク、モバイルアクセス、デバイスなどの発注業務が管理者の業務負荷となっていました。



ソフトバンクが一括でサービスを提供する ことにより、管理者の発注業務が簡略化さ れ、業務負荷軽減につながりました。

エスクリの成長を支えるのは、施設に頼らずスタッフ の能力に磨きをかけて競争力を高めるという経営理念で す。料理、装花、ドレス、写真といった業務の内製化を



進め、自社でのワンストップサービス実現を目指しています。このためブライダル施設のみならず、内製化拠点も含めた拠点数が急激に増えています。また、子会社において地方の結婚式場を譲り受け、2015年には9つのブライダル施設の拠点が増えるなど、事業規模は拡大の一途をたどっています。

既存ネットワークは 2008 年に構築しました。当時、全拠点を結ぶテレビ会議システムを安定運用するため、ギャランティ回線を選択しましたが、拠点数の増加につれ、コスト増大が課題となりました。また、地盤の強固な好立地のデータセンターを利用していたことも、コスト増の要因でした。

そこで同社は、2015年にネットワークとデータセンターのコストを最適化するプロジェクトに取り組みました。このプロジェクトのコンセプトは、従来と同等のサービス品質を維持したまま、コストを削減することです。ソフトバンクからの提案は、基幹ネットワークにフルメッシュ構成かつ閉域網の「SmartVPN」を選択し、強固な



障害耐性とセキュリティを確保。さらに、本社やデータセンターを除くアクセス回線に、コスト重視のベストエフォート回線を利用する構成でした。また、貸与用に配布するスマートフォンや、外出先から PC で社内システムにアクセスするためのモバイルルータの機器提供、および「SmartVPN」にアクセスするゲートウェイサービスなど、ネットワーク関連のサービスをソフトバンクか

ら一括調達することで、トータルコストの大幅な削減に 成功しました。

データセンターにおいては、コスト削減を優先してソフトバンクのデータセンターに移行したことにより、ハードウェア品質やセキュリティレベルは維持したまま、コストを約50%以上削減できました。

## お客様の声



株式会社エスクリ IT 統括管部 シニアエキスパート 鈴木 隆広 氏

既存ネットワークを構築した8年ほど前は、ベストエフォート型の回線品質が安定しておらず、テレビ会議を安定運用するため、アクセス回線にギャランティ型を選択しました。近年品質が向上したこともあって、今回「SmartVPN」+「ベストエフォート回線」に切り替えました。導入から1年ほど経過していますが、テレビ会議システムの利用も含めて、通信速度に問題はなく、ネットワーク全体が停止するようなトラブルもありません。

昨年は新規拠点を14ヵ所開設。新規出店時には、責任者用にスマートフォン、共用デバイスとしてタブレット端末を2~3台、さらにモバイルルータやネットワーク回線敷設を手配する必要があります。これらをすべてソフトバンクに集約できたので、業務負荷が軽減されました。今後は、オンプレミスのサーバを順次「Amazon Web Services®」や「Microsoft Azure™」などでクラウド化していく構想です。こうしたクラウドサービスへのダイレクトアクセスが用意されている点も、「SmartVPN」を導入したメリットだと感じています。



株式会社エスクリ IT 統括管部 シニアチーフ 赤坂 弘樹 氏

ソフトバンクに決めた理由は、導入リスクが少ない移行計画を提案してくれたことです。他社からは、ネットワークとデータセンターを一気に切り替える提案しか出てきませんでした。ところが、ソフトバンクの提案には、既存ネットワークと新規の「SmartVPN」を並行運用しながら、順次移行していく内容が基本コストに含まれていました。また、ネットワーク移行が完了した後のデータセンター切り替えでは、新旧のデータセンター間に専用線を引いて移行する提案がありました。こうした手厚い移行計画を妥当なコストで実現できるのは、通信キャリアならではだと感じました。

さらに、スマートフォンやタブレット端末から社 内システムに接続するためのモバイルゲートウェイ についても、特別なソフトウェアや設定が不要で、 かつインターネットを介さず「SmartVPN」へ接 続できる。こうした点も、通信キャリアならではの サービスです。

## 導入企業情報



会 社 名:株式会社エスクリ

本 社: 東京都港区西新橋 2-14-1 興和西新橋ビル B 棟

設 立:2003年6月

U R L: http://www.escrit.jp/

従業員数: 1,023名(2016年3月末時点グループ全体パート・アルバイト除く)

※パンフレット記載内容は、2016年9月現在のものです